



PERSÖNLICHKEITS- UND TEAM- ENTWICKLUNG

Egal ob Sie neue Mitarbeitende rekrutieren oder bestehende weiterentwickeln möchten. Die Persönlichkeit ist ein zentrales Element, damit Ihre Mitarbeitende eine optimale Leistung erbringen können. Als akkreditierter Partner von e-stimate®, dem Marktführer aus Dänemark, wenn es um Persönlichkeitsanalysen und Teamentwicklung geht, unterstützen wir Sie mit professionellen Instrumenten. Dies sind einerseits von Psychologen entwickelte Analyseverfahren zur Durchleuchtung der Persönlichkeit und der Teamdynamik, andererseits aber auch Workshopinhalte zur Verbesserung der Zusammenarbeit.

easy to market ◊ Hofgutweg 21 ◊ 3400 Burgdorf
Telefon +41 (0)34 530 14 84 ◊ beratung@easytomarket.ch
easytomarket.ch



easy to market

Wir helfen Ihnen,
Ihre Produkt- und
Dienstleistungen
effizient und erfolgreich
zu vermarkten.

«easy to market ist professionell,
effizient, sympathisch, wirtschaftlich
und vertrauenswürdig.»

Daniel Wyss
Inhaber und Geschäftsführer
EM Electrocontrol AG



VERTRIEBS- BERATUNG

Strukturen (Aufbauorganisation) und Prozesse, operative Vertriebsplanung, die Priorisierung von Vertriebsaktivitäten, Entlohnungsmodelle - alles Themen, die zur Effizienzsteigerung beitragen.

Erfolgreich verkaufen heisst aber auch, die verschiedenen Lebenszyklen der eigenen Kundschaft verfolgen und kennen.

Neukund*innen gewinnen, Kundenbeziehungen mit den richtigen Massnahmen und entsprechendem Personaleinsatz weiterentwickeln sowie Zurückgewinnung abgesprungener Kund*innen - mit unserer Unterstützung werden Sie diese Kundenprozesse umsetzen und beherrschen, und damit erfolgreich am Markt auftreten.



COACHING UND TRAINING

Um erfolgreich verkaufen und Mitarbeitende führen zu können, braucht es einerseits Strukturen und Hilfsmittel, andererseits aber vor allem den richtigen Umgang mit sich selbst und mit seinen Mitmenschen - denn nicht alle sind gleich. Deshalb bieten wir Einzelcoachings on the job an und begleiten unsere Coachees auch im Alltag, damit sie sich auch individuell entwickeln können. In unseren Coachings und Trainings geht es auch um viel mehr als nur Verkaufstechniken und -tricks. Wir zeigen den Teilnehmenden auf, wie sie ihren Alltag planen, auf welche Weise sie Termine erhalten, Social Media im Alltag effizient und zielgerichtet einsetzen, mit ihren Kunden erfolgreich interagieren und wie sie Geschäfte positiv abschliessen werden.

Seit 2014 begleitet easy to market als inhabergeführtes Unternehmen über 600 Unternehmen und Startups aus der Schweiz, Deutschland und Österreich in den Bereichen Strategie und Vertriebsfragen. Unsere langjährige Erfahrung und unser tiefes Wissen geben wir unseren Kund*innen weiter, damit sie von einem effizienten und professionellen Vertrieb mit vollen Auftragsbüchern und höheren Margen profitieren können.